

FLEET 2WHEELMOBILITY

Zijn we klaar voor de bedrijfsfiets?

Gezone en fitte medewerkers, een groener imago en een besparing op parkeer- en autokosten. Dat is wat u krijgt als binnen uw bedrijf meer mensen voor de fiets kiezen. De beste manier om het aantal fietsers in uw bedrijf te verhogen, is het inzetten van bedrijfsfietsen. Hoe u dit het best aanpakt weet Johan De Mulder van het Antwerpse B2bike.

Tekst: Hans Vanden Driessche
philip.depape@activemail.be

Bij D'ieteren was hij jarenlang verantwoordelijk voor de sales & marketing van de elektrische fiets. Vaak waren bedrijven geïnteresseerd om deze fietsen ook in te zetten als bedrijfsfiets, maar bleven ze met veel vragen zitten. Een kleine 4 maanden geleden startte hij daarom B2bike op met de bedoeling op alle deze vragen een antwoord te bieden en een full service te verzorgen rond de bedrijfsfiets.

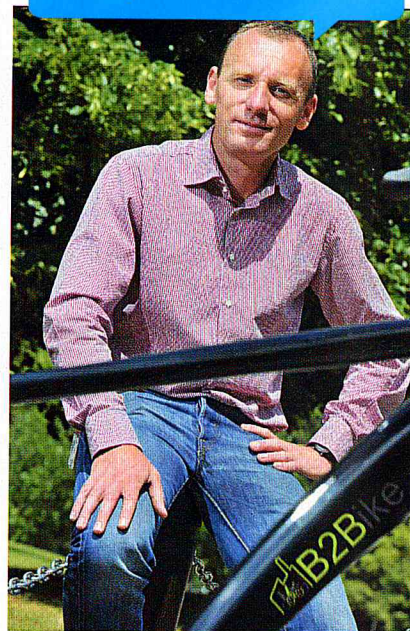
"B2bike biedt eigenlijk dezelfde service aan als een autoleasebedrijf maar dan voor de fiets. Fietsen, zelfs de elektrische, zijn niet duur in aankoop en de fiscus is bijzonder mild voor deze duurzame vorm van mobiliteit, waardoor de investering erg snel rendeert," weet Johan De Mulder. "Niet zelden krijgen we de vraag of er bij ons fietsen kunnen worden geleased, maar in de praktijk wordt de fietsvloot meestal onmiddellijk aangekocht en wenst de klant een vorm van ontzorging. Wat in ons standaardpakket zit, heeft veel weg van wat je krijgt bij de operationele leasing van een wagen. Zo bevat het een onderhoudscontract en een verzekering tegen diefstal en schade, via verzekeraar Enra. Voor de hulp onderweg is VAB onze partner. Elke fiets heeft ook een eigen identiteit en kan individueel worden opgevolgd naar gemaakte kosten toe. Wij factureren rechtstreeks, dus de invulling in de boekhouding laten we aan over het bedrijf in kwestie."

DRIE KEER WINST

In het voortraject geeft B2bike advies en worden kosten, baten en fiscale recuperatie geanalyseerd. Wat fiscaliteit betreft hangt er op dit moment echter nog een mistige wolk rond de bedrijfsfiets. Maar dat is eigenlijk goed nieuws voor Johan De Mulder. "Het wettelijk kader laat heel veel toe. Bedrijfswagen en -fiets kunnen perfect met elkaar worden gecumuleerd. De fiets is geen voorwaarde in natura op voorwaarde dat hij, en ik citeer de wet: 'af en toe wordt gebruikt voor woon-werkverkeer'. Maar wat is af en toe? Hier blijft de wetgever zeer vaag. Anders dan bij de bedrijfswagen, laptop of gsm wordt het privégebruik van een bedrijfsfiets dus niet belast. Mits hij op 3 jaar wordt afgeschreven is een bedrijfsfiets daarenboven ook nog voor 120% aftrekbaar. In plaats van een zwaar belaste bonus uit te keren waar de werknemer met moeite iets van onderhoud is het fiscaal dus aantrekkelijker hem of haar een fiets te geven, ook al wordt die voor 99% voor privédoeleinden gebruikt. Tel daar de fietspremie bij en je wint drie keer." Naast de sensibilisering van werknemers moet de werkgever over de nodige infrastructuur beschikken zoals een fietsenstalling, kleedkamer, douches en eventueel laadpunten voor elektrische fietsen.

Heeft de bedrijfsfiets wel genoeg potentieel in huis? Johan De Mulder is positief:

"Anders dan bij de bedrijfswagen, laptop of gsm wordt het privégebruik van een bedrijfsfiets niet belast."



"Zelfs al woon je binnen fietsbare afstand van het werk, als je beschikt over een bedrijfswagen dan zal je hem ook gebruiken. Wanneer het bedrijf ook bedrijfsfietsen ter beschikking stelt dan is de kans heel groot dat je hetzelfde doet. We zijn niet merkgebonden wat willen zeggen dat we over een vergelijkbaar rijk en gevarieerd aanbod kunnen beschikken als bij de bedrijfswagens. De bedrijfsfiets heeft nog een enorm groeipotentieel." 🚲